

S+B direkt Seite 2  
aus Prinzip: Mittelstand

S+B aktuell Seite 3  
intern/ Schulungstermine

S+B fun Seite 4  
abschalten/genießen/lachen

## JAHRESRÜCKBLICK 2013



STADTWERKE  
DESSAU

Die **Stadtwerke in Dessau** gestalteten das Erdgeschoß des Verwaltungsgebäudes in der Albrechtstraße 48 neu. In diesem Zusammenhang lieferte S+B einen Empfangstresen des Herstellers Systemmöbel Dessau GmbH.



AUTO-DIENST  
Kunick

Nachdem das Unternehmen **Autodienst Kunick** stark vom Hochwasser betroffen war, wurden die Geschäftsräume saniert und mit neuen Möbeln ausgestattet. Eine besonders gut gelungene Einrichtungsvariante ist auch hier der Empfangsbereich für die Kunden des Karosserie-Spezialisten.

GETEC AG

Die **GETEC Gruppe**, eines der umsatzstärksten Unternehmen in Sachsen-Anhalt, entschied sich für S+B als Lieferanten für eine Fahrregalanlage.

Die **Energiezentrale Sachsen-Anhalt** vermittelt stets faire und günstige Strom- und Gaspreise durch die enge Zusammenarbeit mit günstigen Energieversorgern. Dies gilt für Privathaushalte und Gewerbetunden. Um alle Geschäftsprozesse effektiv abbilden zu können, setzt das innovative Unternehmen die Sage Office Line Evolution ein.

sage

Auch die **kassenzahnärztliche Vereinigung Sachsen-Anhalt** rechnet den Lohn und Gehalt seit 2013 mit der Personalwirtschaftslösung von Sage.

KZY

ANNABURGER

Entgeltabrechnung und die im Zusammenhang mit dem Personalmanagement stehenden Aufgaben werden seit 2013 im Unternehmen **Annaburger Nutzfahrzeug GmbH** mit einer Sage Personalwirtschaft gelöst.



SZ  
SCHRAUBENWERK  
ZERBST GMBH

Die komplette Möbelausstattung des Bürogebäudes vom **Schraubenwerk Zerbst** war der Auftrag an S+B im 2. Halbjahr 2013.

sage

Elektro Feder

Zusatzmodule zur Handwerker-Software HWP-WIN ermöglichen jetzt die Erfassung von Serviceaufträgen direkt beim Kunden mittels iPhone, iPad & Co.

elektro-feder gmbh

Auch die **Elektro Instand GmbH** setzt seit 2013 mobile Endgeräte im Wartungs- und Servicebetrieb ein. Die Abarbeitung der Aufträge bis hin zur Rechnungslegung ist durch diese zeitgemäße Lösung in hoher Qualität und kürzester Zeit gewährleistet.

ELEKTRO INSTAND!



Erneut hat sich die **Oberfinanzdirektion MD/FA Halle** für S+B als Anbieter entschieden, als es darum ging Archivregale zu liefern und zu montieren.

S+B direkt

S+B aktuell Seite 3  
Schulungstermine/gut informiertS+B fun Seite 4  
abschalten/genießen/lachen

## AUS PRINZIP: MITTELSTAND

Die Geschichte der Grenke Gruppe beginnt, wie Geschichten von Mittelständlern nun mal beginnen. Mit einem Schreibtisch und einer Idee. Wolfgang Grenke macht sich damals, im Jahr 1978, selbstständig. Seine Idee: Leasing für Bürokommunikation, ein bis dato völlig unerschlossener Markt. Sein erster Standort: die eigene Wohnung. Inzwischen ist aus dem heimischen Arbeitszimmer ein rund 13 000 Quadratmeter großer Standort im Gewerbegebiet Oos-West in Baden-Baden geworden. Aus der bloßen Idee wurde einer der führenden IT-Leasinganbieter, der heute auch über eine eigene Bank verfügt und Factoring-Dienstleistungen abdeckt.

Der Finanzierungsspezialist beschäftigt international mehr als 700 Mitarbeiter. Aber das, was das Unternehmen in den vergangenen 35 Jahren groß gemacht hat, ist immer noch der Kern der Unternehmensphilosophie: Grenke ist ein Mittelständler, der für den Mittelstand arbeitet. Dieses Erfolgsprinzip hat sich bewährt. Die Grenke Gruppe wächst stark. Immer mehr Firmen vertrauen auf die Dienste der Baden-Badener: Das Neugeschäft im ersten Quartal 2013 liegt um 15 Prozent über dem Niveau des Vorjahres – und das in einer Zeit, in der sich viele Banken scheuen, Investitionen zu finanzieren. „Unsere Kernkompetenz sind Lösungen für kleine und mittlere Firmen“, sagt Wolfgang Grenke. Der Finanzdienstleister gilt in Deutschland inzwischen als Marktführer im Bereich Small-Ticket-IT-Leasing (IT-Geräte mit einem Anschaffungswert bis 25 000 Euro).

Allene in Deutschland ist die Grenke Gruppe an 25 Standorten vertreten. Das Prinzip ist dabei recht einfach: IT-



Ausstattungen gelten in der Regel als kostenintensiv, binden damit wertvolles Kapital, das vor allem bei kleinen Unternehmen an anderer Stelle besser eingesetzt werden kann. Grenke hat das IT-Leasing als echten Wettbewerbsfaktor salonfähig gemacht: Unternehmen mieten die Geräte für eine monatliche Gebühr und müssen die teils hohen Anschaffungskosten deshalb nicht auf einmal schultern. Die Grenke Gruppe hat ihr Erfolgsmodell inzwischen auf 25 Länder ausgeweitet. Dabei geht das Unternehmen auch ungewöhnliche Wege: 1990 beispielsweise war Grenke eines der ersten Leasing-Unternehmen, das eine rechtlich selbstständige Niederlassung im damaligen Ostberlin gründete. Vor kurzem kam mit Brasilien das erste Land außerhalb Europas hinzu. Kernmarkt bleibt allerdings Deutschland. Was Wolfgang Grenke stets besonders wichtig war, ist die Unabhängigkeit des Unternehmens. Grenkeleasing ist banken- und herstellerunabhängig und

deshalb in erster Linie seinen Kunden und sich selbst verpflichtet. „Wir sind kein anonymer Finanz-Dienstleister“, sagt der Vorstandsvorsitzende. „Wir sind der Partner des Mittelstands und immer ansprechbar.“ Seinen Status als Marktführer baut der Finanzierungsspezialist mit Innovationen weiter aus. Mit der Dispo-Rahmenvereinbarung bekommen Unternehmen mit einem jährlichen IT-Budget ab 25 000 Euro (abrufbar in kleinsten Tranchen ab 500 Euro) Vorzugskonditionen eines Großauftrags und auf Wunsch umfangreiche Service-Leistungen wie etwa einen Installationsdienst. Was damals an einem Schreibtisch begann, ist heute zu einem wichtigen Erfolgsfaktor vieler kleinerer und mittlerer Firmen geworden. Ein Grund, sich zurückzulehnen und den eigenen Erfolg zu genießen, ist es aber nicht: „Unternehmen, die keine Ideen haben, haben über kurz oder lang auch keine Zukunft“, sagt Grenke. Das war vor 35 Jahren so. Und ist es noch heute.

**Leasing lohnt sich.**

Überzeugen Sie sich selbst davon und sichern Sie sich für Ihren nächsten Leasingvertrag einen **50,- Euro Gutschein**. Sprechen Sie uns einfach auf unsere Aktion „Spectrum“ an.

GRENKELEASING AG | Niederlassung Magdeburg  
Stefan Kallies | Domplatz 10 | 39104 Magdeburg  
Tel. 0391 25496-0  
E-Mail: [service.magdeburg@grenke.de](mailto:service.magdeburg@grenke.de)



S+B direkt Seite 2  
aus Prinzip: Mittelstand

S+B aktuell

S+B fun Seite 4  
abschalten/genießen/lachen

## INTERN

Willkommen  
Dennis Wendtisch



Herr Dennis Wendtisch, geboren am 10.04.1995 in Dessau unterstützt seit dem 1. August 2013 als Auszubildender unsere EDV Abteilung. Seine schulische Laufbahn hat er am „Paul-Gerhardt“-Gymnasium in Gräfenhainichen erfolgreich mit dem Abitur abgeschlossen. Mit seinen 18 Jahren ist er zur Zeit der jüngste Mitarbeiter in unserer Firma. Schon seit der Grundschule beschäftigt sich Herr Wendtisch in der Freizeit mit Computertechnik und möchte nun bei S+B sein Hobby zum Beruf machen.

**Allianz**

**Martin Wörl**  
Versicherungsfachmann (BWW)

Hauptvertreter der  
Allianz Versicherungs-AG

Am Lustgarten 9 - 06844 Dessau

Telefon: 0340-5 71 04 44

Telefax: 0340-5 71 04 50

E-Mail: martin.woerl@allianz.de

10.01.2014, 13:00 Uhr

### THEMA: Classic Line, Personalwirtschaft

Lohnrechnung: Neuerungen zum Jahreswechsel 2013/14

Zum Jahreswechsel 2013/14 ist wieder mit einer Fülle von Änderungen im Sozialversicherungs- und Steuerrecht, mit entsprechenden Auswirkungen auf die Entgeltabrechnung zu rechnen. Anwender, die mit der Sage Personalwirtschaft bzw. New Classic Lohn arbeiten, erfahren alle wichtigen Neuerungen zum Jahresupdate. Es werden weitere Termine, auch durch Sage Software, an verschiedenen Standorten angeboten. Das S+B Team ist gern behilflich ein Seminar zum gewünschten Termin zu finden. Tel.0340/26014-0

23.01.2014, 14:00 Uhr

### THEMA: Office Line, HWP-WIN

Teilnahme an elektronischen Ausschreibungen

Erfahrungsaustausch zur erfolgreichen Teilnahme an elektronischen Ausschreibungen (eVergabe, Vergabe24.de) und deren effektive Bearbeitung bzw. Kalkulation \*Nutzung der elektronischen Signatur \*Nutzung der GEAB-Schnittstelle \*individuelle Gespräche und Erfahrungsaustausch

20.02.2014, 14:00 Uhr

### THEMA: Office Line

Organisation des Einkaufs  
effektive Preisabfragen, Mindestbestände, Lieferantenvergleiche, Einkaufshistorie, Seriennummern, Gewährleistungen... ein praxisorientierter Workshop für Einkäufer

06.03.2014, 14:00 Uhr

### THEMA: HWP-WIN, Primus mobil arbeiten!

Erleben Sie am praktischen Beispiel, wie Sie Ihren Kunden einen mobilen Service via iPhone, iPad und anderen Smartphones bieten können. Aufträge verwalten, Rechnungen schreiben, Material buchen. Direkt auf der Baustelle! Die Veranstaltung ist kostenfrei!

21.03.2014, 14:00 Uhr

### THEMA: Personalwirtschaft

Personal- und Talentmanagement mit SageHR Lösungen

Lernen Sie die Möglichkeiten eines effektiven Personalmanagements mit Hilfe der Sage HR Lösungen kennen: Bewerbermanagement, Weiterbildungsmanagement, Beurteilung und Zielvereinbarung!

10.04.2014, 14:00 Uhr/  
18.04.2014, 14:00 Uhr

### THEMA: Office Line

Neuheiten der Sage Office Line 2014  
Bitte reservieren Sie sich rechtzeitig diesen Termin. Lernen Sie in kompakter und entspannter Form - bei Kaffee und Gebäck - die Neuheiten der Sage Office Line 2014 kennen. Die Veranstaltung ist für Unternehmen mit Hotline-Vertrag kostenlos!